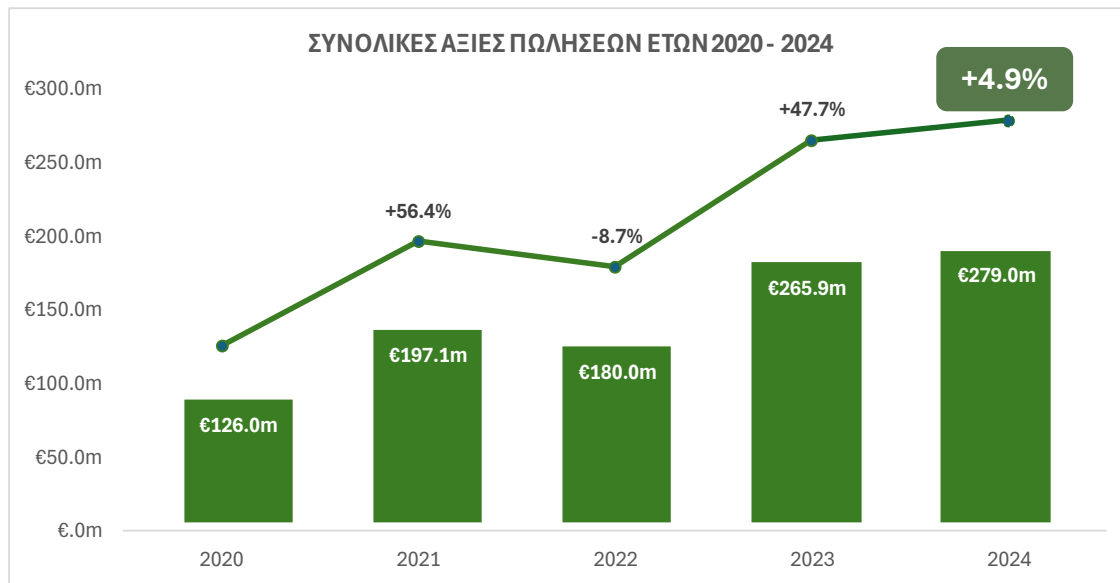




ΑΠΟΛΟΓΙΣΜΟΣ ΙΦΕΤ

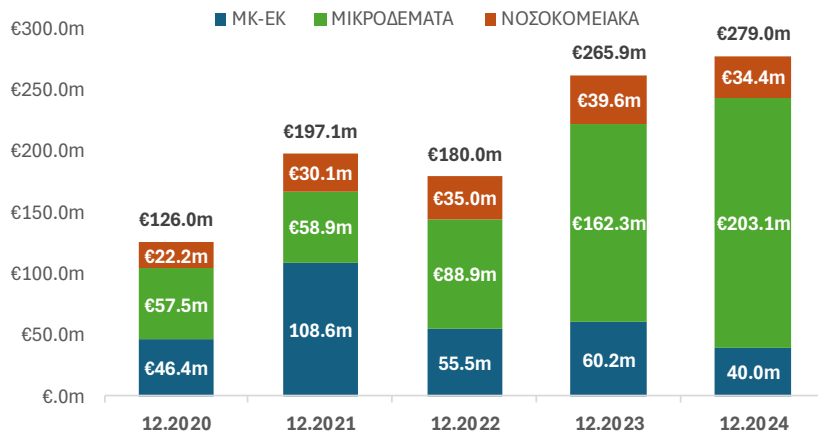
Φεβρουάριος 2025



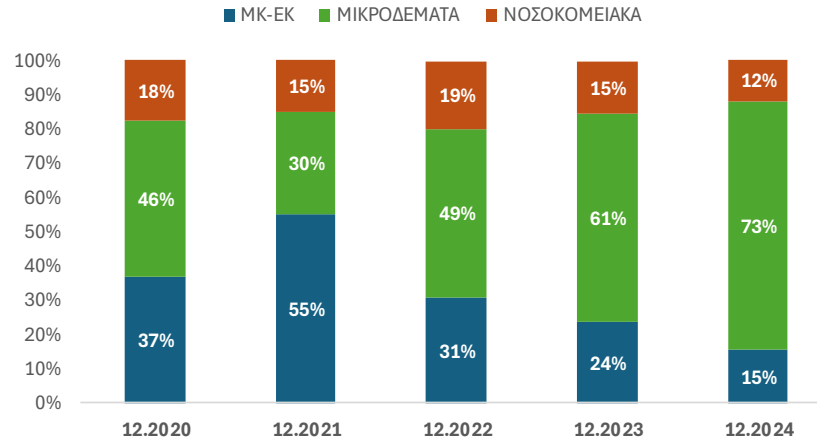
Οι πωλήσεις του ΙΦΕΤ το 2024 σημείωσαν **αύξηση +4.9%** σε σχέση με το 2023, η οποία οφείλεται κυρίως στην εισαγωγή νέων, καινοτόμων φαρμάκων υψηλού κόστους και το διπλασιασμό των νέων ΑΜΚΑ του ΕΟΠΥ την χρονιά 2024 σε σχέση με το 2023.

Το ΙΦΕΤ εισάγει πλέον 175 ορφανά φάρμακα δίνοντας πρόσβαση σε νέες θεραπείες στους Έλληνες ασθενείς πολύ νωρίτερα έναντι άλλων ευρωπαϊών ασθενών σπανίων παθήσεων. Τα νέα φάρμακα που εισήχθησαν το 2024 είναι 80 και αγγίζουν το 10% του συνολικού μας τζίρου.

ΣΥΝΟΛΙΚΕΣ ΑΞΙΕΣ ΠΩΛΗΣΕΩΝ ΑΝΑ ΚΑΤΗΓΟΡΙΑ



% ΚΑΘΕ ΚΑΤΗΓΟΡΙΑΣ ΣΤΟ ΣΥΝΟΛΟ ΠΩΛΗΣΕΩΝ



Μικροδέματα

Η κατηγορία των μικροδεμάτων διατηρεί σταθερά την πρώτη θέση σε πωλήσεις. Το 2023 αντιπροσώπευε το 61% των συνολικών πωλήσεων, ενώ το **2024 σημείωσε σημαντική αύξηση και αντιπροσωπεύει πλέον το 73%.**

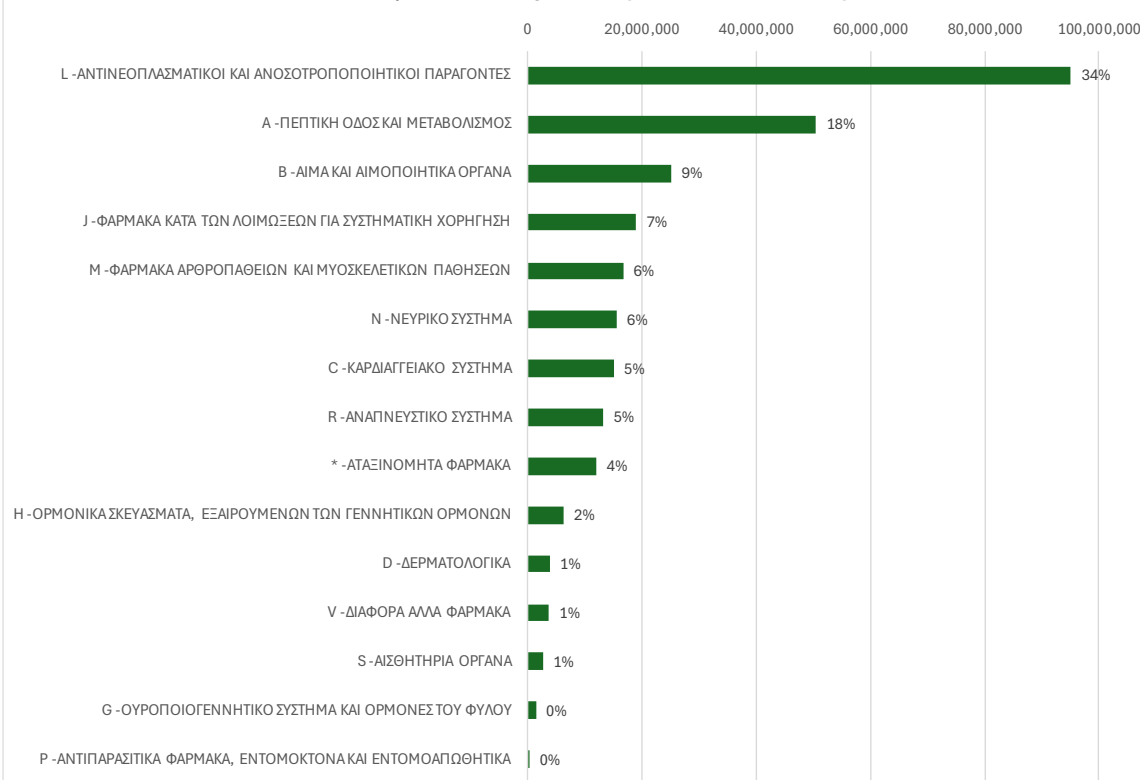
Μόνιμη Κάλυψη – Έκτακτη Κάλυψη

Οι πωλήσεις της κατηγορίας ΜΚ-ΕΚ (Μόνιμη Κάλυψη – Έκτακτη Κάλυψη) κατέχουν τη δεύτερη θέση σε αξία πωλήσεων, σημειώνοντας ωστόσο **μείωση στο σύνολο των πωλήσεων σε 15% το 2024 από 24% το 2023.**

Νοσοκομειακά

Οι πωλήσεις των νοσοκομειακών προϊόντων παραμένουν σχετικά σταθερές σε επίπεδο αξιών, ωστόσο το 2024 σημείωσαν **πτώση ως ποσοστό επί του συνόλου των πωλήσεων σε 12% από 15% το 2023.**

ΠΩΛΗΣΕΙΣ ΦΑΡΜΑΚΩΝ 2024 ΑΝΑ ΘΕΡΑΠΕΥΤΙΚΗ ΚΑΤΗΓΟΡΙΑ



Κορυφαίες Θεραπευτικές Κατηγορίες σε Πωλήσεις:

- **Αντινεοπλασματικοί & Ανοσοτροποποιητικοί Παράγοντες (Κατηγορία L):**
34% των συνολικών πωλήσεων – €95 εκ.
- **Πεπτική Οδός & Μεταβολισμός (Κατηγορία A):**
18% των πωλήσεων – €50 εκ.
- **Αίμα & Αιμοποιητικά Όργανα (Κατηγορία B):**
9% των πωλήσεων – €24,7 εκ.
- **Φάρμακα κατά Λοιμώξεων (Κατηγορία J):**
7% των πωλήσεων – €19 εκ.
- **Νευρικό Σύστημα (Κατηγορία N):**
6% των πωλήσεων – €15,6 εκ.

74% των πωλήσεων προέρχονται από 5 θεραπευτικές κατηγορίες

Παρά την αύξηση των συνολικών πωλήσεων το 2024, η οποία αποδίδεται κυρίως στην εισαγωγή νέων, υψηλότερης αξίας φαρμάκων, οι **τιμές πώλησης ανά τεμάχιο** κατέγραψαν μείωση **έως και 30%**, επιβεβαιώνοντας την **επιτυχημένη εφαρμογή στρατηγικών μείωσης του κόστους προμήθειας**.

ΚΑΤΗΓΟΡΙΑ	Ποσότητες				Τιμή πώλησης ανά τεμάχιο				Αξία πωλήσεων (€m)			
	12.2024	12.2023	Δ	Δ%	12.2024	12.2023	Δ	Δ%	12.2024	12.2023	Δ	Δ%
ΜΚ-ΕΚ	2.08m	2.17m	-0.10m	-5%	19.2	27.7	-8.4	-30%	40.0m	60.2m	-20.2m	-34%
ΜΙΚΡΟΔΕΜΑΤΑ	0.05m	0.04m	0.01m	+27%	4,418.5	4,470.3	-51.8	-1%	203.1m	162.3m	40.9m	25%
ΝΟΣΟΚΟΜΕΙΑΚΑ	0.02m	0.02m	0.00m	+3%	1,436.9	1,695.0	-258.1	-15%	34.4m	39.6m	-5.2m	-13%
ΛΟΙΠΑ	0.71m	0.63m	0.08m	+13%	2.1	6.1	-4.0	-65%	1.5m	3.8m	-2.3m	-61%

Μικροδέματα

Αύξηση 27% στις ποσότητες και 1% στη μέση τιμή πώλησης, λόγω της κυκλοφορίας **225 νέων φαρμάκων**. Η συνολική αξία πωλήσεων αυξήθηκε κατά 25%.

Μόνιμη Κάλυψη – Έκτακτη Κάλυψη

Μείωση 5% στις ποσότητες και 30% στη μέση τιμή πώλησης ανά τεμάχιο. Η συνολική αξία πωλήσεων σημείωσε πτώση 34% σε σύγκριση με το 2023.

Νοσοκομειακά

Οριακή αύξηση 3% στις ποσότητες, με μείωση 15% στη μέση τιμή πώλησης. Η συνολική αξία πωλήσεων υποχώρησε κατά 13%, αντισταθμίζοντας τη θετική επίδραση των βελτιωμένων στρατηγικών κόστους προμήθειας.

Η στοχευμένη στρατηγική μείωσης κόστους του ΙΦΕΤ για το 2024 αντανακλά μια **αποτελεσματική διαχείριση πόρων** και ενισχύει την **προσβασιμότητα** στις φαρμακευτικές θεραπείες.



630 κωδικοί

Μείωση κόστους αγοράς
σε κωδικούς φαρμάκων



-20,3%

Υποχώρηση στη **μέση
τιμή αγοράς** το 2024 σε
σύγκριση με το 2023



€48 εκ

Συνολική **εξοικονόμηση**

Αυτό το αποτέλεσμα υπογραμμίζει την **αποτελεσματικότητα** της στρατηγικής έρευνας αγοράς και την ικανότητα του ΙΦΕΤ να διασφαλίζει **βιώσιμες και οικονομικά αποδοτικές λύσεις**.

Το 2024 ο ΙΦΕΤ, εστίασε αποτελεσματικά και στη **μείωση των ελλειπτικών φαρμάκων**, ενισχύοντας την αποτελεσματικότητα στη διαχείριση αποθεμάτων.

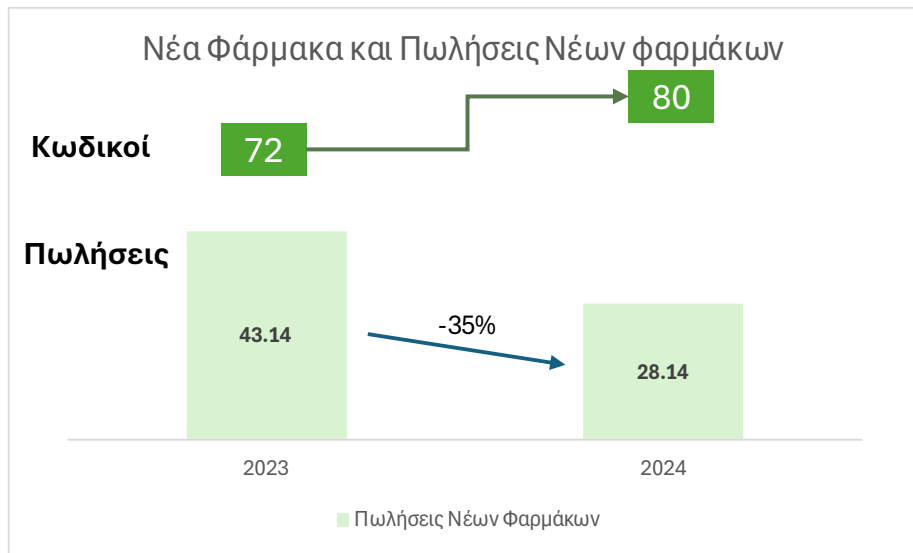
- Το 2023, τα φάρμακα Μόνιμης και Έκτακτης Κάλυψης με μηδενικό απόθεμα ανήλθαν σε **63**
- **Σήμερα, μόνο 11 φάρμακα παραμένουν με μηδενικό απόθεμα.**



Αυτά τα αποτελέσματα αποδεικνύουν τη **δέσμευση του ΙΦΕΤ** για διασφάλιση **επάρκειας φαρμάκων** και **μείωση των έκτακτων εισαγωγών**, οι οποίες συνεπάγονται υψηλότερο κόστος. Η στρατηγική αυτή συμβάλλει τόσο στη **σταθερότητα της αγοράς** όσο και στη **μείωση των δαπανών**.

Κατά το **2024**, εισήχθησαν **80 νέες δραστικές ουσίες** στην αγορά, συνεισφέροντας **€28 εκ.** στις πωλήσεις, που αντιστοιχούν στο **10% των συνολικών πωλήσεων**.

Συγκριτικά, το **2023** εισήχθησαν **72 νέες δραστικές**, με συνολικές πωλήσεις **€43 εκ.**, καλύπτοντας το **16% των συνολικών πωλήσεων** της χρονιάς.



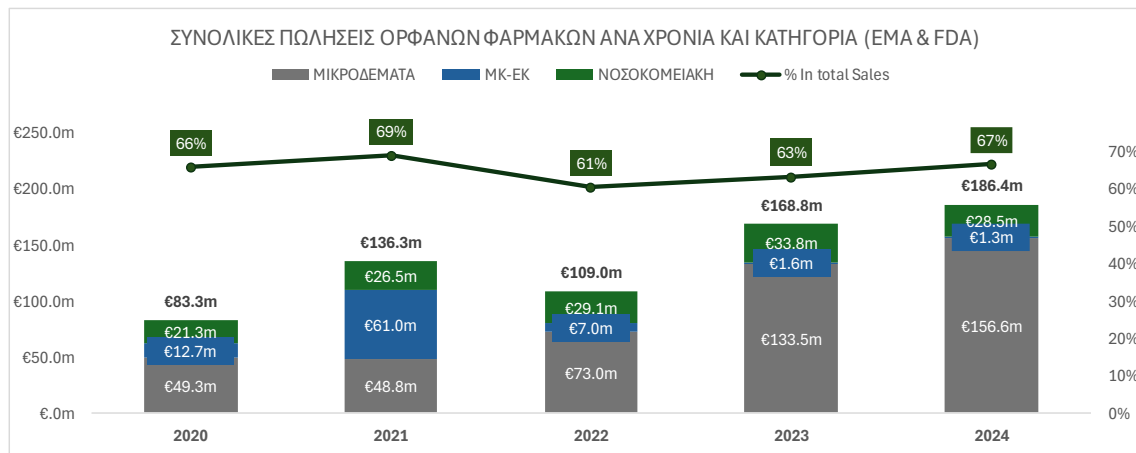
Ο προβληματισμός όλων μας πρέπει να εστιαστεί στην συνεχόμενη ραγδαία εξέλιξη και κυκλοφορία νέων φαρμάκων.
Πόσο αντέχει το σύστημα ή τι περιορισμοί πρέπει να μπουν.

Κατά την περίοδο **2020-2024**, ο ΙΦΕΤ εισήγαγε συνολικά **175 ορφανά φάρμακα** εγκεκριμένα από τους **EMA** και **FDA**, ενισχύοντας τη διαθεσιμότητα κρίσιμων θεραπειών για σπάνιες παθήσεις:

• **69 φάρμακα** εγκεκριμένα από τον **EMA**, εκ των οποίων **49** εισήχθησαν το **2024** και

• **106 φάρμακα** εγκεκριμένα από τον **FDA**, εκ των οποίων **76** εισήχθησαν το **2024**.

Η στρατηγική αυτή καταδεικνύει τη δέσμευση του οργανισμού στη διασφάλιση πρόσβασης σε κρίσιμες θεραπείες για ασθενείς με σπάνιες και σοβαρές παθήσεις.



- Το **2024**, οι πωλήσεις ορφανών φαρμάκων αυξήθηκαν σε **€186εκ.**, αποτελώντας το **67%** των συνολικών πωλήσεων.
- Συγκριτικά, για το έτος **2023** ανήλθαν σε **€169εκ.**, αντιπροσωπεύοντας το **63%** των συνολικών πωλήσεων.

Είναι σημαντικό να τονιστεί ότι η **δαπάνη για τα ορφανά φάρμακα παραμένει ανελαστική**, δεδομένου ότι αφορά θεραπείες για σπάνιες και συχνά σοβαρές παθήσεις, χωρίς εναλλακτικές θεραπευτικές επιλογές.

Τα λειτουργικά έξοδα του ΙΦΕΤ για το **2024 δεν παρουσίασαν σημαντική μεταβολή**, λόγω της χρηστής διοίκησης της εταιρείας όπου παρά τις σημαντικές επενδύσεις που υλοποιήθηκαν με στόχο τη βελτίωση της οργάνωσης και την **ψηφιοποίηση** των διαδικασιών και την **ενίσχυση της αποδοτικότητας** και της **διαφάνειας**.

Ψηφιακές Πλατφόρμες

1. Live σύνδεση με ΕΟΦ
2. Σύστημα BI (Business Intelligence)
3. Δημιουργία δυναμικού συστήματος αγορών (Μάρτιος 2025)
4. Διαλειτουργικότητα με ΕΟΠΥΥ και ΙΦΕΤ (Δημοπράτηση Μάρτιος 2025)
5. Νέο Σύστημα αυθεντικοποίησης φαρμάκων (serialization)

Ενίσχυση Διευθύνσεων ΙΦΕΤ ΜΑΕ

Οι νέες απαιτήσεις (**αύξηση του όγκου κατά 50%** μ.ο των ατομικών παραγγελιών, η αυθεντικοποίηση φαρμάκων, η διασύνδεση με την **ΕΚΑΠΥ**), και η **συνεχιζόμενη προσπάθεια για κάλυψη τόσο των ελλείψεων των φαρμάκων όσο και της μείωσης του κόστους** μας οδήγησαν σε:

- **Ενίσχυση προσωπικού** για όλες τις Διευθύνσεις και αναβάθμιση υπηρεσιών.
- **Αναδιοργάνωση της Διεύθυνσης Αγορών με πιο ολοκληρωμένη και διαφανή διαδικασία στην έρευνας αγοράς φαρμάκων**, επιτυγχάνοντας σημαντική εξοικονόμηση.

ΕΘΝΙΚΗ ΣΤΡΑΤΗΓΙΚΗ ΔΗΜΟΣΙΑΣ ΥΓΕΙΑΣ 2021-2025
ΔΕΙΚΤΗΣ-ΣΤΟΧΟΣ: 1. ΠΡΟΑΓΩΓΗ ΤΗΣ ΕΡΕΥΝΑΣ & ΤΗΣ ΚΑΙΝΟΤΟΜΙΑΣ
ΣΤΟΝ ΤΟΜΕΑ ΤΟΥ ΦΑΡΜΑΚΟΥ ΩΣΤΕ ΝΑ ΕΝΙΣΧΥΘΕΙ Η ΠΑΡΑΓΩΓΗ
ΠΡΟΗΓΜΕΝΩΝ ΠΡΟΪΟΝΤΩΝ ΚΑΙ ΕΦΑΡΜΟΓΩΝ

ΕΘΝΙΚΗ ΣΤΡΑΤΗΓΙΚΗ ΓΙΑ ΤΗΝ ΠΟΙΟΤΗΤΑ ΚΑΙ ΤΗΝ ΑΣΦΑΛΕΙΑ
ΤΩΝ ΑΣΘΕΝΩΝ 2025-2030



Brain on a Chip ΕΝΕΡΓΟ ΕΡΕΥΝΗΤΙΚΟ Project

4 MoUs (ΕΚΠΑ, ΑΠΘ, ΜΚΜΠ, ΙΤΕ)

ΕΝΑΡΞΗ ΝΕΑΣ ΕΡΕΥΝΗΤΙΚΗΣ ΔΡΑΣΤΗΡΙΟΤΗΤΑΣ ΜΔΕ

ΨΗΦΙΟΠΟΙΗΣΗ, ΔΙΑΔΙΚΑΣΙΕΣ

ΕΡΕΥΝΗΤΙΚΕΣ ΠΡΟΤΑΣΕΙΣ ΠΡΟΣ ΧΡΗΜΑΤΟΔΟΤΗΣΗ
(ΕΡΕΥΝΩΚΑΙΝΟΤΟΜΩ/ΕΥΡΩΠΑΙΚΑ/HORIZON/ΕΛΙΔΕΚ)

ESTABLISHED COLLABORATION PARTNERSHIPS

ΕΞΩΣΤΡΕΦΕΙΑ/SOCIAL /ΣΥΝΕΔΡΙΑ / ΔΗΜΟΣΙΕΥΣΕΙΣ

EUROPEAN CRITICAL MEDICINES ALLIANCE